

MOTYWOWANIE W SPRZEDAŻY



Dokument zawiera ramowe założenia programowe szkolenia.



Przedstawienie szczegółowego programu szkolenia, dostosowanego do Państwa oczekiwań, będzie możliwe po otrzymaniu dodatkowych informacji takich jak: specyfika branży, doświadczenie uczestników etc.





Przykładowy, wstępny opis szkolenia:

MOTYWOWANIE W SPRZEDAŻY

Do kogo kierujemy szkolenie

Zapraszamy do udziału w szkoleniu:

- 🍌 kierowników poszukujących nowoczesnych narzędzi motywowania pracowników
- 🍌 szefów napotyających w zespole problem obniżonej motywacji wśród personelu
- 🍌 szefów chcących zwiększyć efektywność pracowników

Jakie kompetencje rozwijamy?

W trakcie szkolenia nauczymy:

- 🍌 motywowania pracownika poprzez system nagród, pochwał i wzmocnień
- 🍌 wyrażania krytyki, udzielania nagany w stosunku do nieakceptowanych zachowań
- 🍌 udzielania pracownikowi bieżącej informacji zwrotnej na temat jego kompetencji i zachowań
- 🍌 poszukiwania pozapłacowych narzędzi motywowania personelu
- 🍌 współpracy ze demotywowanym pracownikiem lub zespołem
- 🍌 motywowania doświadczonych i wypalonych zawodowo Pracowników

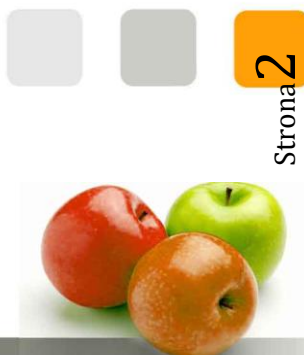
Zakres tematyczny szkolenia

W trakcie szkolenia skupimy się na następujących obszarach:

- 🍌 motywowanie pozytywne i negatywne
- 🍌 gratyfikacje finansowe i pozapłacowe
- 🍌 narzędzia motywowania
- 🍌 udzielanie informacji zwrotnej w procesie motywowania pracownika
- 🍌 rola coachingu w procesie motywacji

Czas trwania szkolenia:

16 godzin / 2 dni

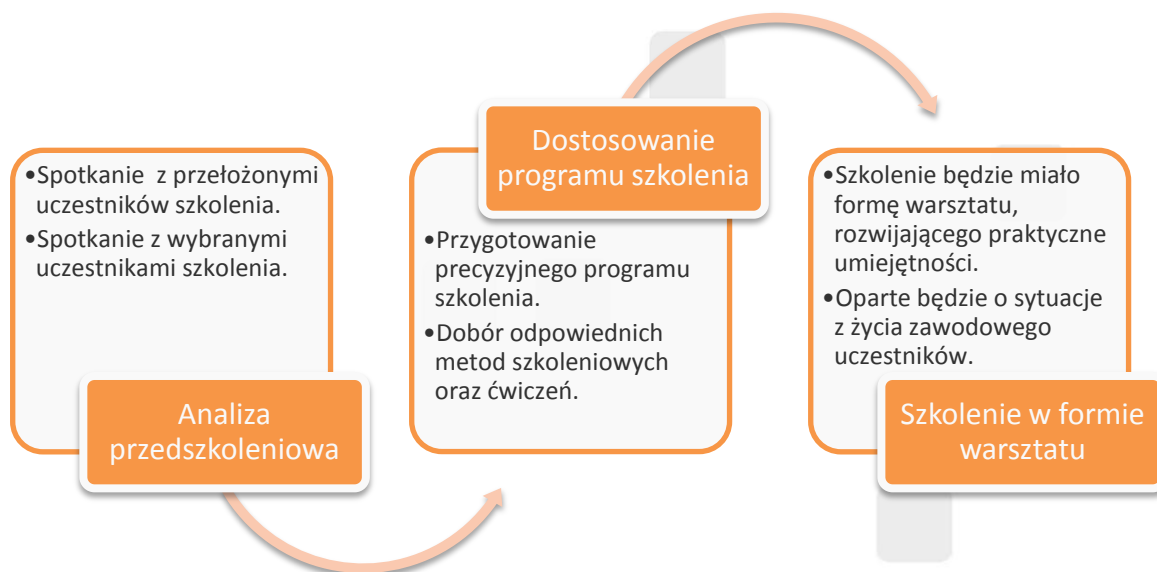




[PRZYGOTOWANIE SZKOLENIA]

Jeżeli chcą Państwo otrzymać szczegółową propozycję programu szkolenia, dostosowaną do Państwa Firmy, prosimy o kontakt **telefoniczny** lub **mailowy**.

Jeżeli tylko nasza propozycja znajdzie uznanie w Państwa oczach, dalsze etapy naszej pracy będą wyglądały następująco:



[DANE KONTAKTOWE]

Napisz lub Zadzwoń



IDEA Trainer House

Ul. Wolności 104 / 5

41-500 Chorzów

Tel: 32 4 450 585 Tel: 32 4 450 586

Tel: 32 4 450 587 Fax: 32 4 450 590

www.ideath.pl

biuro@ideath.pl

NIP: 6272511427

REGON: 241264873

